



Sie sind ein kommunikativer und lösungsorientierter Vertriebsprofi und haben Erfahrung in der Kundenbetreuung im B2B-Bereich? Dann werden Sie Teil unseres erfolgreichen Teams! Wir bieten Ihnen die Möglichkeit, in einem innovativen und marktführenden Familienunternehmen tätig zu werden.

Die STREIT GmbH ist einer der führenden sicherheitstechnischen und arbeitsmedizinischen Dienste in Deutschland. Als inhabergeführtes Familienunternehmen gründet unsere bundesweit erfolgreiche, branchenübergreifende Betreuung neben kundenspezifischen Konzepten und innovativen Lösungen auf Erfahrungen und Motivation unserer Mitarbeiter. Wir vergrößern unser **Team und suchen in Bensheim** einen

## Account-Manager / Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) – Kundenbetreuung und Vertrieb für Arbeitsmedizin, Arbeitsschutz und E-Learning B2B

### Ihre Aufgaben:

- Professionelle Beratung von Interessenten und Kunden zu unserem umfangreichen Dienstleistungsspektrum in den Bereichen Arbeitsmedizin, Arbeitsschutz und E-Learning.
- Individuelle Betreuung unseres Kundenstamms, inklusive Reklamationsbearbeitung und Rückholgesprächen.
- Aktive Kundengewinnung und -bindung.
- Erstellung und Ausarbeitung maßgeschneiderter Angebote.
- Führung von Verhandlungen bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss.
- Koordination von Werbe- und Aktionsabsprachen.

### Ihr Profil:

- Abgeschlossene Ausbildung mit wirtschaftlichem Schwerpunkt oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Idealerweise Berufserfahrung in einem ähnlichen Aufgabengebiet.
- Starke Kommunikationsfähigkeiten, Überzeugungskraft und Verhandlungsgeschick.
- Ein sympathisches, sicheres und inspirierendes Auftreten.
- Sicherer Umgang mit IT-Systemen.
- Reisebereitschaft sowie ein Führerschein der Klasse B.

### Wir bieten Ihnen:

- Einen zukunftssicheren Arbeitsplatz in einem erfolgreichen, zukunftsorientierten, marktführenden Familienunternehmen
- Verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Aufgaben und spannende Projekte
- Einen unbefristeten und sicheren Arbeitsvertrag
- Ein attraktives und leistungsgerechtes Vergütungspaket
- Ein offenes Betriebsklima mit Kommunikation auf Augenhöhe und kurzen Entscheidungswegen
- Eine ausgeglichene Work-Life-Balance
- 30 Tage Urlaub

Mitarbeiter sind für uns die wertvollsten Ressourcen des Unternehmens. Deshalb bieten wir Ihnen ein abwechslungsreiches und herausforderndes Arbeitsumfeld mit einem hohen Maß an Eigenverantwortung und langfristiger Sicherheit. Sie betreuen unsere Kunden von Ihrem Wohnort aus und erhalten hierzu einen Firmen-PKW. Nutzen Sie Ihre Chance und werden Sie ein Teil unseres Teams! Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungen mit möglichem Eintrittstermin und Einkommenserwartung.

